

Stellenanzeige

Wir suchen für unseren Standort in Hamburg ab sofort eine(n)

Sales Director (m/w/d)

Deine Aufgaben als Key-Account-Manager (m/w/d)

- Identifikation von Projekten, Aufbau eines Netzwerkes und Akquise von Neukunden für Kommunikationslösungen im Energiesektor
- Internationalisierung der Geschäftsfelder mit Hauptfokus auf die Märkte in Nordeuropa (UK, Skandinavien, Finland, NL)
- Ausbau des DACH-Geschäfts und Bestandskundepflege und -betreuung
- Erarbeiten und Präsentation von Konzeptvorschlägen und Angeboten
- Selbständige Reisetätigkeit in Deutschland und umliegendem Ausland (Reiseanteil ca. 50 %)

Dein Profil als Key-Account-Manager (m/w/d)

- Studium im Wirtschaftsingenieurwesen mit der Spezialisierung auf Marketing und Vertrieb / bzw. Abgeschlossene Ausbildung im Vertrieb oder gleichwertige Weiterbildung
- **Mindestens 5 Jahre nachweisliche Berufserfahrung in vergleichbarer Position im Energiesektor und Erfahrung im Bereich Kommunikationstechnik zwingend erforderlich**
- Nachweisbare Erfolge in der Akquise und Gewinnung von Großkunden
- Ausgeprägtes Marktverständnis
- Hohe Einsatzbereitschaft sowie sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- **Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse zwingend erforderlich**, jede weitere Sprache von Vorteil

Unsere Benefits für dich

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit 6 Monaten Probezeit
- Vermögenswirksame Leistungen nach der Probezeit
- Firmenwagen möglich
- Erfahrenes und motiviertes Team mit flachen Hierarchien
- Open-Door-Politik, kurze Entscheidungswege und kooperativer Führungsstil
- 28 Tage Urlaub zzgl. ½ Tagen an Weihnachten und Silvester sowie flexible Arbeitszeiten

Interessiert?

Dann schicke uns bitte deinen Lebenslauf mit Anschreiben an die EuroSkyPark GmbH, Personalabteilung, Heinrich-Barth-Straße 30, in 66115 Saarbrücken oder per E-Mail an jobs@euroskypark.com.
Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!