

Une force commerciale dédiée au marché de l'énergie en France

EuroSkyPark France renforce ses équipes commerciales avec une expertise d'ingénierie de premier plan

Rachid Fourati: Des objectifs clairs, une profonde compréhension technique et le plaisir du contact client caractérisent le nouveau directeur commercial d'EuroSkyPark France. Grâce à ses solutions de communication innovantes destinées aux infrastructures critiques (KRITIS), il ambitionne de faire d'EuroSkyPark un fournisseur de référence sur le marché français.



© Rachid Fourati

Rachid Fourati est ingénieur en économie, spécialisé en génie énergétique, et expert commercial disposant d'une solide connaissance du marché français. Il a étudié à la RWTH d'Aix-la-Chapelle, où il a également obtenu son master. En parallèle, il a déjà acquis une expérience professionnelle sur le marché de l'énergie européen, notamment en France. En 2025, Fourati a rejoint EuroSkyPark. En tant que directeur commercial, il y développe actuellement, avec beaucoup d'engagement, des structures de vente solides. « Chez EuroSkyPark, je peux associer ma passion pour la vente et le conseil client à mes compétences d'ingénieur », souligne Fourati, expliquant ce qui lui procure un plaisir particulier dans son travail. « Les solutions techniques d'EuroSkyPark sont hautement innovantes. Cette combinaison de pertinence technologique et de forte valeur ajoutée pour le client m'a immédiatement séduit. »

Un marché à fort potentiel

La France dispose d'un potentiel considérable, tant dans le secteur onshore que dans l'offshore. D'importants investissements et de nombreux nouveaux projets sont prévus dans les années à venir. D'ici 2030, la part des énergies renouvelables dans la consommation finale d'énergie devrait atteindre environ 41 %. En conséquence, la demande en solutions de communication de secours hautement disponibles et sécurisées est en forte croissance. « Je souhaite établir EuroSkyPark comme fournisseur de référence sur le marché français », précise Fourati à propos de son ambition. « Avec des solutions hybrides combinant satellite et LTE, nous sommes idéalement positionnés pour accompagner les opérateurs d'infrastructures critiques (KRITIS) dans la transmission sécurisée, stable et hautement disponible des données SCADA, vidéo et audio. »